

УДК 657.421:004.4

ИДЕНТИФИКАЦИЯ ИНДИВИДУАЛЬНО НАСТРАИВАЕМЫХ МОДУЛЕЙ ERP-СИСТЕМ В КАЧЕСТВЕ ОБЪЕКТА УЧЕТА

¹О.В. Баженов, ²Е.В. Надобников, ¹А.К. Афанасьева

¹ Уральский федеральный университет, Екатеринбург, email: o.v.bazhenov@urfu.ru, safanas2707@mail.ru

² ФГБОУ учреждение высшего образования «Новгородский государственный университет имени Ярослава Мудрого», Великий Новгород

Аннотация. Статья посвящена проблеме идентификации индивидуально настраиваемых модулей ERP-систем (Enterprise Resource Planning — системы планирования ресурсов предприятия) в качестве самостоятельного объекта бухгалтерского учета. Целью исследования является обоснование экономической и учетной целесообразности отнесения ERP-систем и затрат на их доработку к нематериальным активам организации. В работе проводится оценка ERP-системы как потенциального объекта бухгалтерского учета. Ключевой вопрос исследования — отвечает ли данный программный комплекс установленным в российской учетной практике требованиям к признанию нематериальным активом (НМА), сформулированным в ФСБУ 14/2022. Методологический аппарат исследования был сформирован на основе совокупности общенаучных и специальных подходов. В их число вошли: изучение действующего нормативно-правового поля, применение сравнительного и системно-логического методов, а также анализ контрактных материалов и коммерческих предложений от компаний, специализирующихся на внедрении ERP-систем. В статье проведен анализ рынка ERP-систем на базе программных продуктов фирмы 1С, выявлены особенности формирования стоимости лицензий и затрат на внедрение. Рассмотрены и сопоставлены три основных подхода к бухгалтерскому учету затрат на внедрение и доработку ERP-систем: полная капитализация, смешанный учет с использованием расходов будущих периодов и отнесение затрат на общехозяйственные расходы. Сделан вывод о приоритетности капитализации затрат на доработку функциональных модулей ERP-систем как расходов капитального характера, увеличивающих стоимость нематериального актива, что позволяет повысить достоверность бухгалтерской отчетности и обеспечить корректное отражение экономической сущности цифровых активов.

Ключевые слова: ERP-системы предприятия, учет нематериальных активов, бухгалтерский учёт лицензий, капитализация затрат на доработку, кастомизация ERP-модулей, стандарт ФСБУ 14/2022, цифровые активы компании.

IDENTIFICATION OF INDIVIDUALLY CONFIGURABLE ERP SYSTEM MODULES AS AN ACCOUNTING OBJECT

¹O.V. Bazhenov, ²E.V. Nadobnikov, ¹A.K. Afanaseva

¹ Ural Federal University, Yekaterinburg, email: o.v.bazhenov@urfu.ru, safanas2707@mail.ru

² Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Yaroslav the Wise Novgorod State University", Veliky Novgorod

Abstract. The article addresses the issue of identifying individually customized modules of ERP systems (Enterprise Resource Planning systems) as an independent object of accounting. The purpose of the study is to substantiate the economic and accounting feasibility of recognizing ERP systems and the costs of their customization as intangible assets of an organization. The ERP system is analyzed in terms of compliance with the criteria for recognition of intangible assets established by the Federal Accounting Standard FSBU 14/2022 "Intangible Assets". The methodological framework of the research is based on general scientific and special methods, including analysis of regulatory legal acts, comparative and system-logical analysis, as well as examination of contractual documentation and market offerings of ERP system integrators. The article presents an overview of the ERP systems market based on 1C software products and identifies key features of license pricing and implementation costs. Three main accounting approaches to ERP implementation and customization costs are analyzed and compared: full capitalization, mixed accounting with deferred expenses, and recognition as general administrative expenses. The study concludes that capitalization of costs related to the customization of ERP functional modules is the most justified approach, as such costs are capital

in nature and increase the value of the intangible asset, ensuring a more accurate representation of the economic substance of digital assets in financial statements.

Keywords: *ERP systems for enterprise, accounting for intangible assets, accounting for software licenses, capitalization of customization costs, customization of ERP modules, FSBU 14/2022 standard, corporate digital assets.*

Дата поступления статьи в редакцию: 10.02.2026

Дата принятия статьи в печать: 03.04.2026

Введение

ERP (Enterprise Resource Planning) – информационная система производственного планирования получила широкое распространение как в России, так и за ее пределами. Положительный эффект от устранения сверхнормативных затрат, скорости и качества принимаемых управленческих решений зачастую исчисляется десятками процентов от основных финансовых показателей, что определило существенный рост рынка ERP-систем. По данным АНО «Национальный центр компетенций по информационным системам управления холдингом» (НЦК ИСУ) российский рынок систем управления ресурсами предприятия (ERP) растет на 15–20% в год [6]. Таким образом, потребителями информационных технологий автоматизации основных произведенных и бизнес-процесс становятся уже не только предприятия крупного бизнеса, но и средние по выручке и количеству сотрудников компании.

Вместе с тем, особенностью ERP-систем является их модульность и адаптация к специфике деятельности конкретного предприятия, что, в частности, определяет их существенную стоимость и потребность в правильном учете затрат на их установку.

Цель исследования

Целью данной публикации является идентификация настраиваемых ERP-систем в качестве объекта бухгалтерского учета. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. Рассмотреть информационную ERP-систему в качестве нематериального актива
2. Раскрыть существующие способы бухгалтерского учета донастройки модулей ERP-систем
3. Обосновать в качестве приоритетного один из способов учета затрат по донастройке ERP-систем.

Материал и методы исследования

Объектом исследования является индивидуально настраиваемая ERP-система либо ее отдельные модули, при этом их технологические особенности и задачи, на решение которых они решают, не имеют принципиального значения для целей данного исследования.

Достижение поставленной цели было обеспечено с использованием общенаучных и специальных методов исследования, основными из которых являются: литературный, компаративный, системно-логический анализ, синтез полученных данных, исследование содержания договоров по продаже ERP-систем и сопутствующих услуг и другие.

Результаты исследования

Для достижения поставленной цели на первом этапе рассмотрим критерии отнесения объекта к нематериальному активу в соответствии с ФСБУ 14/2022. [5] Федеральный стандарт бухгалтерского учёта (ФСБУ 14/2022) устанавливает пять взаимосвязанных критериев для квалификации объекта в качестве нематериального актива. Для признания необходимо, чтобы актив одновременно:

- а) был нематериальным по своей природе;
- б) мог использоваться в операционной деятельности организации (включая сдачу в аренду или применение в управленческих целях);
- в) предполагался к эксплуатации на долгосрочной основе (свыше 12 месяцев);
- г) обладал потенциалом для создания будущих экономических выгод;
- д) поддавался однозначной идентификации и мог быть отграничен от других ресурсов компании.

Сопоставим данные требования с характеристикой ERP, представленных в том числе договор франчайзи фирмы 1С [1] (табл. 1).

Таблица 1

Оценка соответствия ERP-систем требованиям, предъявляемым к нематериальным активам

Критерий ФСБУ 14/2022	Подтверждение в договоре	Пример
Не имеет материальной формы	Предметом договора является передача неисключительных прав на использование программного продукта, что является нематериальным объектом.	В пункте 1 лицензионного соглашения содержится следующая формулировка: «обязуется передать ЛИЦЕНЗИАТУ право на использование (простую неисключительную лицензию) ... программ для ЭВМ и баз данных». Акцент на передаче права, а не материального носителя.
Использоваться в деятельности компании	Цель использования прямо указана как автоматизация учета в хозяйственной деятельности компании.	Приложение №2 (Акт): «приобретенный программный продукт соответствует цели его приобретения, внедрению гибкой системы автоматизации учета».
Предназначаться для долгосрочного использования	Приобретение осуществляется на основе бессрочной лицензии, а не краткосрочной аренды, что подразумевает использование в течение многих лет.	П. 5 Договора: права определяются «Пользовательским лицензионным соглашением», которое для коробочной версии 1С является бессрочным. Отсутствие в договоре конкретного короткого срока действия подтверждает долгосрочность.
Приносить выгоды, право на которые оформлено и контролируется	Определяется сущностью автоматизации бизнес-процессов – устранение сверхнормативных затрат	
Быть идентифицируемым	Продукт конкретно поименован и выделен в отдельном приложении, его можно отделить от других программ и активов.	Приложение №1 (Спецификация): четкое указание «1С:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2».

Таким образом, не вызывает сомнений в целесообразности отнесения ERP к нематериальным активам, однако порядок учета затрат по внедрению все еще вариативен.

Вместе с тем идентификация ERP-систем в качестве конкретного объекта учета имеет важное значение в силу стоимости данного продукта и затрат по его внедрению, которые в зависимости от способа их списания могут существенно повлиять на финансовый результат.

Далее кратко представим анализ рынка ERP-систем от компании 1С.

Компания Deploy [8]:

Компания базируется в Москве и входит в корпоративную структуру группы «САПРАН». По своим кадровым масштабам она относится к категории крупных игроков рынка, так как численность её персонала составляет свыше 500 человек.

Функции, которые предлагают: Казначейство (Контроль, централизация и оптимизация денежных потоков), Бизнес-анализ и BSC (поддержка принятия решений. Стратегические факторы успеха), Управление закупками (Экономия на масштабах. Контроль и централизация закупок), Управление договорами (Финансовые и коммерческие сделки. Управление процентными, валютными, кредитными рисками), Управление корпоративными налогами (Снижение налоговых рисков на уровне холдинга), Бухгалтерский учёт (Снижение налоговых рисков на уровне предприятий), Внешние учетные системы, Международная и управленческая отчетность (Принятие инвестиционных решений. Привлечение финансирования), Бюджетирование операция и проектов (Эффективный бюджетный контроль. Снижение OPEX и CAPEX).

Стоимость пакетных решений представлена в таблице 2.

Таблица 2

Стоимость пакетных решений ERP-систем компании Deploy

Тип решения	Характеристика и примеры продуктов	Диапазон цен, руб.
Базовый, для средних предприятий	Коробочные версии базовых ERP-систем (управление предприятием)	660 000 – 1 180 000 руб.
Корпоративный и холдинговый	Расширенные и корпоративные поставки, электронные лицензии для холдингов	3 000 000 – 13 500 000 руб.
Отраслевые решения	Специализированные конфигурации (АПК, строительство, энергетика, АЗС)	630 000 – 2 660 00 руб.

Компания RG-SOFT [9]:
Является интегратором с офисами в Москве. Компания располагает штатом свыше 150 квалифицированных сотрудников и демонстрирует устойчивые финансовые показатели: по итогам 2024 года её выручка достигла 174 млн рублей, а чистая прибыль — 60,3 млн рублей.

В спектр реализуемых решений входит автоматизация ключевых бизнес-процессов, включая производственное планирование, финансовое управление, бюджетирование, регламентированный и управленческий учёт, управление цепочками поставок (закупки, склад, логистика), продажами и взаимоотношениями с клиентами (CRM), а также управление персоналом и расчёт заработной платы.

Компания Первый Бит [4]:
Один из крупнейших федеральных партнеров «1С», имеет офисы в 90 городах России и кадровым резервом свыше 9000 специалистов. Финансовые показатели за 2024 год отражают стабильную деятельность с выручкой порядка 177,2 млн. рублей, чистая прибыль – 92,5 млн. рублей.

Реализуемые компанией ERP-решения обеспечивают сквозную цифровизацию основных бизнес-контуров организации. В операционном сегменте автоматизируются процессы снабжения (закупки), логистики и складского хозяйства (управление запасами), а также полный производственный цикл, включая техническое обслуживание активов. Финансово-экономический блок охватывает управление денежными потоками, планирование и калькуляцию (учёт затрат, расчёт себестоимости, ценообразование), а также стратегический анализ эффективности на основе KPI. Отдельное внимание уделяется коммерческой деятельности (продажи) и обеспечению прозрачности через подготовку отчетности, соответствующей международным стандартам (МСФО).

Настройка и доработка учета в ERP: Формирование регламентированного учета (Определение параметров учетной политики, аллокация издержек и калькуляция себестоимости, начисление оплаты труда по сдельным расценкам, определение финансового итога, завершение отчетного цикла, разработка методологической основы учета, утверждение регламентов взаимодействия с учетными базами данных); Производственный контур (Конфигурация загрузки производственных мощностей, оперативное управление стадиями производственного цикла, установка параметров партионного учета, составление графиков технического обслуживания и ремонта основных средств); Логистика и складской комплекс (Определение логистических моделей и методов снабжения, генерация заявок поставщикам на основе плановой потребности, проектирование складской топологии, установка алгоритмов комплектации и построения рациональных маршрутов, введение системы маркировки товарных единиц для обеспечения сквозной прослеживаемости их перемещений).

Стоимость пакетных решений представлена в таблице 3.

Таблица 3

Стоимость пакетных решений ERP-систем компании Первый Бит

Категория продукта	Наименование программного продукта	Цена
Базовые решения для предприятия	1С:ERP – система для управления предприятием 2	662 800 руб.
Расширенные корпоративные решения	Комплексное решение для предприятия с сервером и документационным модулем (50 лицензий)	1 177 600 руб.
Решение для холдингов	1С:ERP Управление холдингом	3 041 100 руб.
Дополнительные клиентские лицензии	1С:Предприятие 8 ПРОФ. Лицензия на одно рабочее место	8 500 руб.
Специализированные модули	Модуль «Цифровое снабжение» для автоматизации закупочной деятельности	144 000 руб.

Компания Гигабайт [3]:

Среди анализируемых интеграторов также присутствует компания Гигабайт, базирующаяся в Новосибирске и представляющая региональный сегмент рынка с фокусом на промышленные и холдинговые предприятия. При численности персонала более 150 человек компания в 2024 году показала выручку в 286,9 млн. рублей, а чистая прибыль составила 166,8 млн. рублей.

В портфеле решений данного интегратора особое внимание уделяется оптимизации логистических и производственных операций. Предлагаемые системы охватывают полный цикл от снабжения (закупки) и складирования до дистрибуции (доставка), а также обеспечивают оперативное управление производственными мощностями и планированием. Параллельно автоматизируются базовые корпоративные функции: управление человеческим капиталом (расчёт заработной платы, кадровый учёт), контроль финансовых потоков (управление затратами, калькуляция себестоимости), ведение регламентированного учёта в соответствии с российскими стандартами и поддержание клиентских отношений (CRM).

Стоимость пакетных решений представлена в таблице 4.

Таблица 4

Стоимость пакетных решений ERP-систем компании Гигабайт

Наименование программного продукта	Цена
1С:ERP. Управление холдингом. Корпоративная ЭП (РРПО №553)	12 658 700 руб.
1С:ERP. Управление холдингом. ЭП (РРПО №553)	3 041 100 руб.
1С:ERP. Управление холдингом. Лицензия для дочерних обществ и филиалов. ЭП (РРПО №553)	592 700 руб.

Компания ВДГБ [3]:

Еще одним участником рынка является Московская компания «ВДГБ», которая реализует проекты внедрения ERP-систем для предприятий различных отраслей. С численностью штата около 150 сотрудников. Компания демонстрирует стабильную деятельность: по итогам 2024 года ее выручка составила 221,2 млн. рублей, чистая прибыль – 853 тыс. рублей.

Функции, которые предлагают:

- Контроль и оптимизация закупок. Дает инструменты для выбора поставщиков и согласования условий, формирования и отслеживания исполнения заказов, анализа динамики цен, планирования графика поставок и платежей, а также корректировки поступлений и возвратов товарно-материальных ценностей.

- Управление производственными процессами. Позволяет устанавливать сроки производства, контролировать выполнение заказов, формировать производственный план, оперативно реагировать на сбои и контролировать соблюдение нормативов.
- Контроль складских запасов. Предоставляет возможности для мониторинга цен поставщиков и выбора наиболее выгодных условий приобретения.
- Логистика и складской учет. Обеспечивает управление складскими операциями, адресное хранение, отражение результатов инвентаризации, планирование материальных потребностей и координацию доставки от поставщиков.
- Оптимизация складского хозяйства. Позволяет зонировать склад в соответствии с категориями товаров, вести детальный учет по ячейкам и применять гибкие стратегии отбора для повышения эффективности работы склада.
- Учет затрат и калькуляция себестоимости. Дает возможность распределять и анализировать расходы по статьям, вести учет издержек, рассчитывать себестоимость готовой продукции, а также учитывать прочие доходы и расходы.
- Автоматизация продаж. Открывает возможность устанавливать правила работы с клиентами — как для отдельного покупателя, так и для целевого сегмента, формировать коммерческие предложения, обрабатывать запросы, фиксировать отгрузки, организовывать доставку и оформлять возвраты.
- Финансовое планирование и управление. Компонент системы предлагает набор инструментов, обеспечивающих полномасштабное наблюдение и управление финансово-экономическими операциями. Он позволяет моделировать и оценивать эффективность текущей бизнес-модели, проводить стресс-тесты финансовой устойчивости с учётом изменений рыночной конъюнктуры, а также осуществлять план-фактный анализ для оперативного выявления отклонений и оценки конечных финансовых результатов.
- Регламентированный учет. Встроенный функционал налогового учёта поддерживает все ключевые системы налогообложения, предусмотренные российским законодательством: общую, упрощенную, а также режим единого налога на вмененный доход.
- Модуль CRM. Предназначен для комплексного управления жизненным циклом клиента. Его функционал охватывает стандартизацию воронок продаж, организационное планирование с системой уведомлений, ведение единой базы контрагентов и контактов с полной историей коммуникаций. Инструменты модуля также позволяют проводить анализ текущего портфеля сделок и формировать прогнозный конвейер, систематизировать работу с рекламациями и проводить оценку KPI менеджеров по продажам.
- Модуль по управлению человеческими ресурсами и оплатой труда автоматизирует полный цикл кадрового администрирования и финансовых расчётов с персоналом. В его функционал входит ведение организационной структуры (штатное расписание), управление табелями рабочего времени и графиками отпусков, документооборот по кадровым перемещениям (приём, перевод, увольнение) и изменениям условий труда. Система также поддерживает ведение воинского учёта, осуществляет комплексный расчёт заработной платы и прочих выплат, управляет лицевыми счетами сотрудников и формирует регламентированную кадровую и налоговую отчётность.
- Интеграция с программой «1С:Документооборот». Реализация данного коннектора оптимизирует трудовые затраты, устраняя потребность в постоянной смене рабочих областей внутри различных баз данных. В интерфейсе системы реализован механизм контекстных ссылок, обеспечивающих прямой переход из карточек объектов ко всем связанным материалам: документальным вложениям, активным бизнес-процессам, поставленным задачам и архиву коммуникаций.

Стоимость пакетных решений представлена в таблице 5.

Таким образом, анализ рынка продемонстрировал стоимость пакетных решений различных модулей и конфигураций ERP-систем от фирмы 1С. Вместе с тем, затраты по внедрению в рамках данного анализа не представляется возможным в силу существенной индивидуализации проектов и как следствие трудозатрат для их реализации. Однако по мнению ряда экспертов, в общей величине затрат на внедрение, стоимость лицензии составляет всего 5-15%, что актуализирует выбор наиболее рационального бухгалтерского и налогового учета спутывающих издержек [6].

Таблица 5

Стоимость пакетных решений ERP-систем компании ВДГБ

Наименование программного продукта	Цена
1С:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2	662 800 руб.
1С:ERP. Управление холдингом. Электронная поставка	3 041 100 руб.
1С:Предприятие 8. Решение для автоматизации мясоперерабатывающих производств (электронная версия)	633 600 руб.
Конфигурация «Управление проектной организацией» на платформе 1С:Предприятие 8, включающая функции ERP и проектного менеджмента (электронная лицензия)	665 900 руб.
1С:Предприятие 8. ERP Управление птицеводческим предприятием. Электронная поставка	772 300 руб.
1С:Предприятие 8. ERP Управление строительной организацией 2	779 800 руб.
1С:Предприятие 8. ERP Агропромышленный комплекс 2. Электронная поставка	779 800 руб.
1С:Предприятие 8. ERP. Энергетика 2. Электронная поставка	900 900 руб.

Итак, возможны три основных подхода, формально не противоречащих федеральным стандартам бухгалтерского учета.

1) Полная капитализация в составе НМА

Полная капитализация затрат в составе нематериальных активов применяется в случаях, когда ERP-система приобретается по лицензии без ограничения срока использования и рассматривается организацией как долгосрочный ресурс, обеспечивающий получение будущих экономических выгод.

При данном подходе первоначальная стоимость нематериального актива формируется из всех затрат, непосредственно связанных с приобретением и приведением ERP-системы в состояние, пригодное для использования по назначению. К таким затратам относятся: стоимость лицензий на ПО, серверные и клиентские лицензии, а также услуги по внедрению, настройке и интеграции системы. Экономическая логика данного подхода заключается в том, что ERP-система рассматривается как единый комплекс, функциональность которого формируется именно в процессе внедрения, а не только за счет приобретения лицензии.

На практике данный подход характерен для масштабных корпоративных проектов. Так, компании-интеграторы, такие как Deploy, Первый Бит, RG-Soft и ВДГБ, предлагают корпоративные и отраслевые версии 1С:ERP, стоимость которых может достигать нескольких миллионов рублей. В рамках таких проектов внедрение включает настройку финансового, производственного, складского, управленческого и регламентированного учета, что формирует конечный продукт, используемый компанией на протяжении многих лет.

Преимущества данного метода - увеличение стоимости внеоборотного актива, существенно не увеличивает в моменте себестоимость продукции, слабо влияет на финансовый результат и размер дивидендов.

Недостатки данного метода — затраты на установку переносятся на финансовый результат посредством начисления амортизации в течение всего срока использования программного продукта.

2) Смешанный учет (нематериальный актив + расходы будущих периодов)

Смешанный подход к учету затрат на ERP-системы является наиболее распространенным на практике. Многие компании-франчайзи, такие как Deploy, Первый Бит, RG-Soft, Гигабайт и ВДГБ, предлагают внедрение ERP в формате комплексной услуги, объединяющей поставку лицензии на ПО, настройку системы, обучение персонала, консультации и последующее сопровождение.

При этом экономическая природа этих компонентов различается. Стоимость программной лицензии и основных работ по внедрению, без которых система не может функционировать, создает долгосрочную ценность и может быть включена в первоначальную стоимость нематериального актива (НМА).

В то же время расходы на обучение сотрудников, консультационные услуги, методологическую поддержку, техническое обслуживание и абонентское сопровождение не формируют самостоятельный нематериальный актив. Их эффект, как правило, реализуется в краткосрочной перспективе.

Однако отражение затрат на дополнительную настройку модулей ERP в составе расходов будущих периодов позволяет не наращивать стоимость объекта НМА, но при этом не дает возможности единовременно отнести данный тип затрат на себестоимость, списывая их на счета учета расходов равными долями каждый месяц.

Преимущества данного подхода: не приводит к резкому увеличению себестоимости продукции в текущем периоде, минимально влияет на финансовый результат и размер дивидендов компании.

Недостатки данного подхода: не происходит увеличения балансовой стоимости нематериального актива, что не позволяет продемонстрировать в бухгалтерской отчетности уровень технологического развития и инновационности бизнеса, внедряющего ERP-систему.

3) Смешанный учет (нематериальный актив + общехозяйственные расходы)

Третий подход предполагает признание в составе нематериальных активов только стоимости лицензии на ПО, тогда как все сопутствующие затраты на внедрение, настройку и сопровождение ERP-системы относятся на общехозяйственные расходы отчетного периода. Такой вариант учета возможен в случаях, когда организация получает права на использование ПО, но считает, что услуги по внедрению и настройке не формируют долгосрочного актива.

С точки зрения ФСБУ 14/2022 данный подход допустим, если организация обоснованно приходит к выводу, что соответствующие затраты не приводят к увеличению будущих экономических выгод и не отвечают критериям капитализации. Например, при относительно простых внедрениях ERP-систем, когда используются типовые решения без существенных доработок, услуги интегратора могут рассматриваться как консультационные и организационные расходы.

На практике подобная модель может применяться при работе с интеграторами, предлагающими стандартные внедрения модулей 1С:ERP или ограниченные по объему настройки, характерные для небольших компаний. В этом случае лицензия признается нематериальным активом, а расходы на внедрение и сопровождение учитываются как общехозяйственные расходы.

Преимущества данного метода – отнесение затрат на себестоимость – возможность снижения налога на прибыль при равном с пунктами 2 и 3 денежном оттоке.

Недостатки данного метода – не происходит увеличения первоначальной стоимости нематериального актива – не увеличит в глазах пользователей бухгалтерской отчетности уровень инновационности бизнеса компании, внедряющей ERP.

Заключение

Таким образом, по нашему мнению, наиболее объективным является метод отнесения затрат на приобретение лицензии на ERP-систему на нематериальный актив, вместе с тем доработка существующих модулей – их адаптация к специфике деятельности предприятия, так же носит капитальный характер и должна увеличивать стоимость нематериального актива в соответствии с пунктом 13 ФСБУ 14/2022. Сопутствующие затраты, не влияющие на функционал системы, такие как: установка пакетной версии на компьютеры пользователей, проведение обучающих семинаров, техническая поддержка и текущее обновление могут быть списаны на общехозяйственные расходы и в моменте повышать полную себестоимость продукции предприятия.

Литература

1. 1С-Pravo. База правовых данных 1С-Pravo. [Электронный ресурс]. URL: <https://1c-pravo.ru> (дата обращения: 26.12.2025).
2. ВДГБ. Программные продукты и внедрение ERP-систем 1С // Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vdgb.ru> (дата обращения: 08.01.2026).
3. Гигабайт. ERP-решения для управления холдингами и предприятиями // Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gigansk.ru> (дата обращения: 06.01.2026).
4. Первый Бит. ERP-системы и отраслевые решения на платформе 1С // Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://burg.1cbit.ru> (дата обращения: 06.01.2026).
5. Приказ Минфина России от 30.05.2022 № 86н «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 14/2022 «Нематериальные активы». [Электронный ресурс]. URL: <https://minfin.gov>.

ru/ru/document?id_4=136829-prikaz_minfina_rossii_ot_30.05.2022__86n_ob_utverzhdenii_federalnogo_standarta_bukhgalterskogo_ucheta_fsbu_142022_nematerialnye_aktivy (дата обращения: 26.12.2025).

6. РБК. Как бизнесу преодолеть зависимость от зарубежных ERP-платформ // РБК Отрасли. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/industries/news/68c927ad9a794785eccc9307> (дата обращения: 27.12.2025).

7. Фирма «1С». Лицензионные договоры и пользовательские лицензионные соглашения на программные продукты линейки «1С:Предприятие 8». [Электронный ресурс]. URL: https://1c.ru/texts/kp_license.htm (дата обращения: 27.12.2025).

8. Deploy. Программные продукты и решения 1С:ERP // Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.itdeploy.ru/products/1c-erp-up> (дата обращения: 05.01.2026).

9. RG-Soft. Внедрение и сопровождение ERP-систем на базе 1С // Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. URL: <https://rg-soft.ru> (дата обращения: 05.01.2026).